

ANALISIS KUALITAS PELAYANAN TERHADAP KEPUASAN PELANGGAN DENGAN MENGGUNAKAN METODE *SERVQUAL* DI SPBU PASTI PAS MEUREUBO KABUPATEN ACEH BARAT

*^{1a,1}Herdi Susanto, ²Fuadri, dan ³Yuliani

^{1a,2,3}Jurusan Teknik Industri, Fakultas Teknik, Universitas Teuku Umar

¹Jurusan Teknik Mesin, Fakultas Teknik, Universitas Teuku Umar

Meulaboh 23681 Aceh Barat, Indonesia

*Email: herdisusanto@utu.ac.id

ABSTRAK

Purpose of this study is to determine the quality of services in accordance with Standard Operating Procedures (SOP) minimum service standards Pertamina Pasti Pas gas stations and to determine the degree of influence the quality of services provided Pasti Pas Meureubo gas stations to customer satisfaction. Method used to analyze the quality of service to satisfaction customer is *Servqual* method which is the method used to measure the quality of service of the attributes of each dimension, so the value will be gap (the gap) is difference between consumer perceptions of the services that have been received with expectations to be received. The measurement method is to measure the quality of service of the attributes of each dimension, so that would be obtained value gap is the difference between consumer perceptions of service received by the consumer expectations on the services that will be received. However, in general there has been no uniformity limitations on the concept of quality service (*servqual*). Data analysis Pearson correlation coefficients were processed through a computerized statistical software. Based on the findings of the research data, can be obtained by the correlation coefficient (r) of rhitung of 0,886 were identified at the level of 0.01. Based on the statement that if $r > 0$, then the hypothesis is accepted and positive direction. Because calculations show that rhitung $r(0,886) > r_{tabel}(0.198)$, meaning H_a (alternative hypothesis) H_0 accepted and rejected. By this it can be seen that customer satisfaction (customers satisfaction) influence on the service "Pasti Pas" Pertamina.

Keyword Service Quality, Customer Satisfaction, SPBU Pasti Pas, Meureubo

1. LATAR BELAKANG

Kualitas pelayanan adalah suatu strategi dasar bisnis atau spesifikasi yang menghasilkan barang dan jasa yang membuat pelanggan secara mudah terpenuhi kebutuhan dan kepentingannya. Melalui pelayanan yang baik, cepat, teliti dan akurat dapat menciptakan kepuasan dan kesetiaan pelanggan terhadap SPBU yang akhirnya konsumen akan tetap loyal pada SPBU tersebut.

Penelitian sebelumnya dari Karsono (2006) membahas tentang Pengaruh Kualitas Pelayanan terhadap Loyalitas Anggota dengan Kepuasan Pelanggan sebagai Variabel Pemediiasi, penelitian ini menggunakan metode *Servqual* dan bertujuan untuk Meneliti perbedaan antara kualitas pelayanan yang dirasakan (*perceive performance*) pelanggan dengan kualitas pelayanan yang diharapkan (*expectation*) pelanggan KPRI UNS dan pengaruhnya

terhadap kepuasan dan loyalitas anggota. Dengan hasil penelitian yang didapat Membuktikan bahwa kualitas pelayanan berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pelanggan/anggota, ini menunjukkan bahwa semakin baik jasa pelayanan yang diberikan oleh KPRI UNS, maka anggota akan semakin loyal untuk memanfaatkan kembali jasa yang ditawarkan untuk memenuhi kebutuhannya.

Esty Wahyu Pratiwi (2013) membahas tentang Pengaruh Kualitas Pelayanan SPBU Pasti Pas Terhadap Kepuasan Konsumen di Kota Malang penelitian ini dilakukan untuk mengetahui apakah variable kualitas pelayanan yang meliputi bukti fisik, empati, kehandalan, jaminan, dan daya tanggap SPBU Pasti Pas berpengaruh secara parsial atau individu pada setiap variable terhadap kepuasan konsumen di Kota Malang. Dari hasil penelitian didapat Variabel yang berpengaruh dominan terhadap kepuasan konsumen pada SPBU Pasti Pas Jalan Panglima Sudirman kota Malang adalah variabel empati. Karena, kualitas pelayanan dalam hal memberikan salam pada pelanggan serta menanyakan jenis BBM yang dibutuhkan selalu diperhatikan oleh konsumen. Dalam hal empati petugas operator perlu diberikan pengarahan dan terus dilatih agar selalu melayani dengan baik. Serta dalam SPBU tersebut juga menyediakan mekanisme keluhan pelanggan dengan jelas. Sehingga pelanggan merasa dihormati dan dilayani dengan baik oleh petugas operator SPBU tersebut.

SPBU Pasti Pas Meureubo merupakan salah satu SPBU yang berada di Aceh Barat, yang beroperasi sejak tahun 1990, dengan rata-rata pelanggan yang membeli BBM Roda Dua sebanyak 1.053.960 liter/tahun, dan untuk kendaraan roda empat rata-rata pembelian sebanyak 3.767.040 liter/tahun. Hingga saat ini tercatat ada 4 SPBU yg beroperasi di Kabupaten Aceh Barat dan sekaligus menjadi pesaing bagi SPBU Pasti Pas Meureubo ini, yaitu diantaranya SPBU Kuta Padang, SPBU ManekRoo, dan SPBU Suak Raya. Pada SPBU ini terdapat fasilitas yang sesuai dengan Standard Operasional Procedure yaitu mushola, toilet, pos pengisian air radiator dan pompa angin. Kemudian terdapat 5 pos pengisian bahan bakar dengan produk yang ditawarkan seperti premium, pertamax, bio solar dan Peralite. SPBU tersebut juga terdapat tempat pengisian LPG.

Standar Operasional Prosedur (SOP) Pertamina merupakan SOP yang harus di laksanakan oleh semua SPBU yang ada di wilayah Indonesia, yang menjadi pertanyaan apakah SPBU Pasti Pas Meureubo telah melaksanakan pelayanan sesuai SOP Pertamina, dan bagaimana tingkat kepuasan pelanggan terhadap SPBU ini akan di teliti dalam penelitian ini menggunakan Metode Servqual.

Tujuan penelitian adalah 1). untuk mengetahui kualitas pelayanan yang sesuai dengan Standart Operasional Prosedur (SOP) Pertamina Standar pelayanan Minimal SPBU Pasti Pas. 2). Untuk menentukan besarnya pengaruh kualitas pelayanan yang diberikan SPBU Pasti Pas Meureubo terhadap kepuasan pelanggan.

2. METODELOGI PENELITIAN

2.1. Tempat dan Waktu Pelaksanaan Penelitian

Penelitian ini dilakukan di SPBU Pasti Pas Meureubo yang merupakan salah satu instansi Persero yang bergerak di bidang barang dan jasa, yang berlokasi di desa Pasi Pinang Kecamatan Meureubo, Kabupaten Aceh Barat, Provinsi Aceh.

2.3. Populasi dan Sampel Penelitian

Menurut Juliandi dan Irfan (2013), populasi merupakan totalitas dari seluruh unsur yang ada di dalam sebuah wilayah penelitian. Dalam penelitian ini yang menjadi populasi adalah pelanggan yang mengisi bahan bakar minyak yang jumlahnya tidak diketahui secara pasti. Namun jumlahnya akan diambil melalui teknik sampling.

Dalam penelitian ini bentuk pengambilan sampel yang digunakan adalah *Non Probability Sampling* dengan teknik *convenience Sampling* yaitu dengan maksud dalam penelitian bisa saja terjadi diperolehnya sampel yang tidak direncanakan terlebih dahulu, melainkan secara kebetulan, yaitu unit atau subjek tersedia bagi peneliti saat pengumpulan data dilakukan. Proses diperolehnya sampel semacam ini disebut sebagai penarikan sampel secara kebetulan.

Pada penelitian ini, populasi yang diambil berukuran besar dan jumlahnya tidak diketahui secara pasti. Dalam penentuan sampel, jika populasinya besar dan jumlahnya tidak diketahui, maka digunakan rumus Rao Purba :

$$n = \frac{z^2}{4 (Moe)^2} \dots\dots\dots(3.1.)$$

Keterangan:

n = Ukuran sampel

z = Tingkat keyakinan yang dalam penentuan sampel 95% = 1,96

Moe = Margin of error atau kesalahan maksimal yang bisa dikorelasi, disini di tetapkan 100%.

Maka dengan demikian jumlah sampel minimal dapat diambil sebesar:

$$n = \frac{1,96^2}{4 (0.10)^2} = \frac{1,96^2}{0,04} = 96,04 \approx 100 \text{ sampel}$$

Berdasarkan perhitungan diatas, maka banyaknya sampel dalam penelitian ini adalah 96,04 yang dibulatkan menjadi 97 responden.

2.4. Variabel Penelitian

Penentuan variabel penelitian didasarkan atas studi pendahuluan, studi kepustakaan, dan keadaan SPBU Pasti Pas Meureubo yang berkaitan dengan permasalahan yang ada. Dua jenis variabel penelitian yang akan diamati dalam penelitian ini yaitu:

1. Variabel Independen (*Metode servqual*)

a. *Reliability*

Reliability merupakan, atau keandalan yaitu kemampuan perusahaan untuk memberikan pelayanan sesuai yang dijanjikan secara akurat dan terpercaya.

b. *Responsiveness*

Responsiveness merupakan ketanggapan yaitu suatu kemauan untuk membantu dan memberikan pelayanan yang cepat (responsive) dan tepat kepada pelanggan, dengan penyampaian informasi yang jelas.

c. *Assurance*

Assurance merupakan jaminan dan kepastian yaitu pengetahuan, kesopan santunan, dan kemampuan para pegawai SPBU .

d. *Emphaty*

Emphaty yaitu memberikan perhatian yang tulus dan bersifat individual atau pribadi yang diberikan kepada pelanggan dengan berupaya memahami keinginan pelanggan dimana suatu SPBU diharapkan memiliki suatu pengertian dan pengetahuan tentang pelanggan, memahami kebutuhan pelanggan secara spesifik, serta memiliki waktu pengoperasian yang nyaman bagi pelanggan.

e. *Tangible*

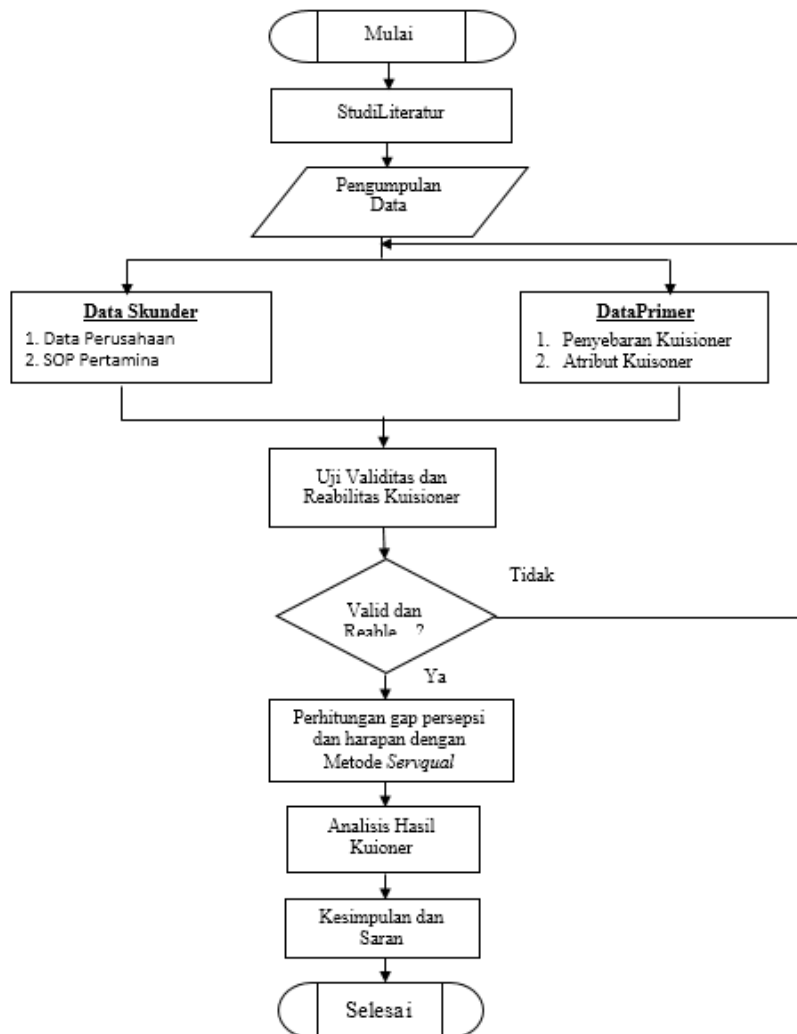
Tangible merupakan bukti fisik yaitu kemampuan SPBU dalam menunjukkan eksistensinya pada pihak eksternal.

2. Variabel Dependen

Variabel dependen adalah variabel-variabel yang nilainya dipengaruhi atau ditentukan oleh nilai variabel lain. Variabel dependen yang digunakan pada penelitian ini adalah kepuasan pelanggan terhadap pelayanan SPBU Pasti Pas Meureubo. Kepuasan terpenuhi apabila tingkat perasaan seseorang terhadap kinerja/ hasil yang dirasakannya sesuai dengan keinginannya.

2.4. Rancangan Penelitian

Rancangan Penelitian dapat dilihat pada blok diagram metodologi penelitian pada Gambar 2.1. Blok Diagram Prosedur Penelitian.



Gambar 2.1. Blok Diagram Prosedur Penelitian

2.5. Teknik Pengumpulan Data

Pengumpulan data pada penelitian ini dilakukan dengan cara:

1. Pengumpulan Data Primer
 - 1) Observasi, yaitu kegiatan mengamati secara langsung fenomena yang ada dilapangan yang berkaitan dengan penelitian, seperti melihat bagaimana pelayanan yang diberikan

pihak SPBU kepada pelanggannya dan melihat apa saja keluhan atau tanggapan pelanggan terhadap pelayanan yang diberikan.

- 2) Wawancara, yaitu dilakukan kepada tenaga kerja yang bekerja di SPBU Pasti Pas Meureubo untuk mendapatkan data-data yang dibutuhkan.
- 3) Kuesioner, yaitu memberikan daftar pertanyaan kepada responden yang dilengkapi dengan beberapa alternatif jawaban yang tersedia.

2. Pengumpulan Data Sekunder

Studi kepustakaan, yaitu pengumpulan data dengan menggunakan buku, jurnal, skripsi, internet dan laporan penelitian yang berkaitan dengan objek penelitian yang diperoleh dari dokumen perusahaan.

2.6. Teknik Analisis Data

Teknik analisis data adalah cara yang digunakan untuk menjawab rumusan masalah atau menguji hipotesis. Penelitian ini menggunakan metode kuantitatif, maka teknik analisis data menggunakan metode statistik yang sudah tersedia (Sugiyono, 2012 :426). Adapun metode statistik yang digunakan adalah sebagai berikut:

2.6.1. Uji Validitas

Uji validitas digunakan untuk mengukur sah atau tidaknya suatu kuesioner. Suatu dikatakan sah jika pertanyaan pada kuesioner mampu mengungkapkan sesuatu yang akan diukur oleh kuesioner tersebut, untuk mengukur r hitung menggunakan persamaan 3.2. Uji validitas dilakukan dengan membandingkan nilai r tabel untuk *degree of freedom* (df) = $n-k$, dengan α 0,05 dalam hal ini n adalah jumlah sampel dan k adalah jumlah item. Jika r hitung $>$ r tabel, maka pertanyaan tersebut dikatakan valid (Ghozali, 2005).

2.6.2. Uji Reabilitas

Uji reabilitas merupakan alat untuk mengukur suatu kuesioner yang merupakan indikator dari variabel atau konstruk, untuk mengukur Reabilitas menggunakan persamaan 3.3. Suatu kuesioner dikatakan *reliable* atau handal jika jawaban seseorang terhadap pertanyaan konsisten atau stabil dari waktu ke waktu. SPSS memberikan fasilitas untuk mengukur reliabilitas dengan uji statistik *cronbach alpha* (α). Suatu variabel dikatakan 1 *reliable* jika memberikan nilai *cronbach alpha* $>$ 0,60 (Ghozali, 2005).

2.6.3. Gap Kepuasan dan Harapan

Perbedaan antara persepsi dan ekspektasi merupakan gap atau kesenjangan. Jika gap bernilai positif berarti pelanggan merasa puas, sedangkan jika bernilai negatif berarti pelanggan merasa kurang puas. Analisis gap ditujukan untuk mengetahui faktor-faktor yang harus diprioritaskan karena memiliki gap performansi negatif yang tinggi. Dalam hal ini ada langkah-langkah dalam perhitungan gap persepsi dan ekspektasi yaitu :

1. Perhitungan total nilai tingkat pelayanan dalam variable kepuasan
2. Perhitungan nilai Mean dan Modus dari setiap variabel kebutuhan
3. Perhitungan gap (kesenjangan) antara tingkat pelayanan dengan tingkat kepentingan

2.7. Analisis dan Evaluasi

Analisis dan Evaluasi dari hasil penelitian maka yang dilakukan adalah sebagai berikut:

1. Analisis hasil pembagian kuisisioner penelitian yang telah dibagikan untuk mengetahui keinginan pelanggan tentang pelayanan yang di berikan pihak SPBU Pasti Pas Meureubo.
2. Besar gap antara persepsi dan harapan pelanggan dapat dilihat dari besarnya selisih antara kedua variabel tersebut.

3. HASIL DAN PEMBAHASAN

3.1. Standar Pelayanan SPBU Pasti Pas Meureubo

Tabel 3.1. Perbandingan Standar Fasilitas Pertamina dengan SPBU Meureubo

No	Standar Pertamina	Standar Meureubo	Jumlah Unit
1	Sarana pemadam kebakaran	Sarana pemadam kebakaran	7
2	Instalasi pengolahan limbah	Instalasi pengolahan limbah	1
3	Instalasi Oil Cather dan well Cather	Instalasi Oil Cather dan well Cather	1
4	Instalasi sumur pantau	Instalasi sumur pantau	1
5	Saluran Drainase	Saluran Drainase	1
6	Memiliki pipa ventilasi tangki pendam	Memiliki pipa ventilasi tangki pendam	1
7	memiliki dinding pembatas pengaman	memiliki dinding pembatas pengaman	5
8	terdapat rambu-rambu tanda peringatan	terdapat rambu-rambu tanda peringatan	5
9	Memiliki lampu penerangan	Memiliki lampu penerangan	10
10	Papan petunjuk SPBU	Papan petunjuk SPBU	7
11	Pompa	Pompa	6
12	Pulau pompa	Pulau pompa	5
13	Dulker	Dulker	1
14	Sensor api	-	-
15	toilet	toilet	4
16	mushola	mushola	1
17	lahan parkir	lahan parkir	1
18	listrik dan air yang memadai	listrik dan air yang memadai	2
19	Rambu Dilarang merokok	Rambu Dilarang merokok	1
20	Rambu Dilarang menggunakan telepon seluler	Rambu Dilarang menggunakan telepon seluler	1

21	Rambu Jagalah kebersihan	Rambu Jagalah kebersihan	1
22	Rambu tata cara menggunakan alat pemadam kebakaran	Rambu tata cara menggunakan alat pemadam kebakaran	1

3.3. Hasil Uji Validitas dan Reliabilitas

Sebelum daftar pertanyaan diberikan kepada responden, daftar pertanyaan tersebut perlu di uji terlebih dahulu. Pengujian Validitas dan reliabilitas instrumen dilakukan pada 97 responden semua pelanggan SPBU Pasti Pas Meureubo Kabupaten Aceh Barat.

3.3.1. Validitas

Uji validitas akan dilakukan pada hasil rekapitulasi data penilaian terhadap unsur-unsur kualitas pelayanan, yaitu *tangible*, *reability*, *responsibility*, *assurance* dan *emphaty* dengan metode *Product Moment*, maka dapat diketahui bahwa semua variabel yang diteliti menghasilkan korelasi lebih besar dari pada nilai r tabel pada $\alpha = 5\%$ dan $N = 97$ pada penilaian kusioner.

Perhitungan uji Validitas variable 1 dengan menggunakan persamaan Product Moment sebagai berikut :

$$r = \frac{N(\sum XY) - (\sum X \sum Y)}{\sqrt{\{N \sum X^2 - (\sum X)^2\} \{N \sum Y^2 - (\sum Y)^2\}}}$$

Berikut ini adalah tabel hasil rekapitulasi pengujian validitas persepsi untuk penilaian kusioner dapat dilihat pada tabel berikut ini:

a. Rekapitulasi Validitas Persepsi

Tabel 3.6. Rekapitulasi pengujian validitas persepsi untuk penilaian kusioner

Variabel	No	Pernyataan	r Hitung	r tabel	Ket
Tangibel (Berwujud)	1	Kebersihan toilet dapat digunakan dengan nyaman oleh pelanggan	0.476	0.198	Valid
	2	Ketaatan Karyawan / operator dalam menggunakan seragam	0.653	0.198	Valid
Reliability (Keandalan)	3	Kemampuan SPBU menyediakan BBM dengan mutu Standar Pertamina	0.776	0.198	Valid
	4	Menyediakan BBM dengan takaran yang tepat (pasti pas)	0.409	0.198	Valid
Responsivene ss (Daya tangkap)	5	Pelayanan Operator SPBU yang cepat	0.232	0.198	Valid
	6	Memberikan kembalian uang dengan pas	0.677	0.198	Valid
	7	Kemauan karyawan SPBU untuk membantu pelanggan yang sedang kesulitan	0.688	0.198	Valid
Assurance (Jaminan)	8	Kemampuan operator menjamin kemurnian BBM	0.314	0.198	Valid

Emphaty (Kepedulian)	9	Kesopanan dan kemampuan Operator SPBU ketika memberikan pelayanan	0.807	0.198	Valid
	10	Kemampuan dalam pengisian BBM dimulai dari angka nol	0.378	0.198	Valid
	11	Keramahan operator SPBU dalam melayani pelanggan dengan senyum, sapa dan salam	0.400	0.198	Valid
	12	Operator SPBU menanyakan kepada pelanggan akan membeli produk apa dan berapa	0.459	0.198	Valid

Sumber: Hasil Pengolahan Data SPSS, 2016

Berdasarkan tabel 3.6.diatas hasil rekapitulasi pengujian validitas untuk Persepsi dapat diketahui bahwa tiap butir pertanyaan yang masing-masing nilainya lebih besar dari pada nilai r tabel. Nilai r hitung yang terbesar adalah pada pertanyaan Kemampuan SPBU menyediakan BBM dengan mutu Standar Pertamina dengan nilai r hitung sebesar 0,776 yang mana lebih besar dari pada nilai r tabel *product moment* yaitu sebesar 0,198 sehingga dapat disimpulkan bahwa hasil pengujian dinyatakan valid (data dapat diterima).

b. Rekapitulasi Validasi Harapan

Tabel 3.7. Rekapitulasi pengujian validitas harapan untuk penilaian kuisisioner

Variabel	No	Pernyataan	r Hitung	r tabel	Ket
Tangibel (Berwujud)	1	Saya merasa puas Kebersihan toilet dapat digunakan dengan nyaman oleh pelanggan	0.314	0.198	Valid
	2	Saya merasa puas Ketaatan Karyawan / operator dalam menggunakan seragam	0.863	0.198	Valid
Reliability (Keandalan)	3	Saya merasa puas Kemampuan SPBU menyediakan BBM dengan mutu Standar Pertamina	0.776	0.198	Valid
	4	Saya merasa puas Menyediakan BBM dengan takaran yang tepat (pasti pas)	0.769	0.198	Valid
	5	Saya merasa puas Pelayanan Operator SPBU yang cepat	0.460	0.198	Valid
Responsiveness (Daya tangkap)	6	Saya merasa puas Operator Memberikan kembalian uang dengan pas	0.663	0.198	Valid
	7	Saya merasa puas Kemauan karyawan SPBU untuk membantu pelanggan yang sedang kesulitan	0.518	0.198	Valid
Assurance	8	Saya merasa puas Kemampuan	0.586	0.198	Valid

(Jaminan)	operator menjamin kemurnian BBM			
	9 Saya merasa puas Kesopanan dan kemampuan Operator SPBU ketika memberikan pelayanan	0.500	0.198	Valid
	10 Saya merasa puas Kemampuan dalam pengisian BBM dimulai dari angka nol	0.567	0.198	Valid
Emphaty	11 Saya merasa puas Keramahan operator SPBU dalam melayani pelanggan dengan senyum, sapa dan salam	0.459	0.198	Valid
(Kepedulian)	12 Saya merasa puas Operator SPBU menanyakan kepada pelanggan akan membeli produk apa dan berapa	0.590	0.198	Valid

Sumber: Hasil Pengolahan Data SPSS

Dari tabel tersebut terlihat bahwa r *product moment* untuk penilaian kinerja pada masing-masing butir pertanyaan dengan r hitung $>$ r tabel yang berarti butir-butir kuesioner untuk dimensi kesigapan, empati, bukti fisik, kehandalan, dan jaminan adalah dapat dinyatakan *valid* (sah).

4.3.2. Reliabilitas

Untuk melakukan pengujian digunakan rumus *Alpha Cronbach*. Uji reliabilitas dilakukan untuk mengetahui sejauhmana hasil pengukurankuesioner yang digunakan relatif konsisten bila dilakukan pengukuran dua kali atau lebih pada responden yang berbeda. Reliabilitas kuesioner berkaitan dengan skor hasil pengukuran terbebas dari kesalahan pengukuran. Sehingga hasil perhitungan uji reliabilitas untuk tiap-tiap butir pertanyaan pada item kuesioner Tingkat Kinerja dan Harapan akan ditampilkan di dalam tabel dibawah ini:

$$r_{11} = \left[\frac{K}{K-1} \right] \left[1 - \frac{\sum \sigma_b^2}{\sigma_t^2} \right]$$

Tabel 3.8. Rekapitulasi Uji Reliabilitas Tingkat Kuisioner

No	Variabel	Nilai Alpha Cronbach	Ket
1	Persepsi terhadap Kualitas pelayanan	0.72	Realibel
2	Harapan terhadap Kualitas pelayanan	0.82	Realibel

Sumber: Hasil Pengolahan Data SPSS

Hal ini menunjukkan bahwa pengukuran terhadap variabel penelitian ini telah reliabel dan dapat memberikan hasil yang konsisten, Nilai koefisien reliabilitas harapan mahasiswa sebesar 0,72.

Karena nilai r hitung $>$ 0,60 dan r hitung $>$ r tabel, maka data Persepsi dan harapan pelanggan SPBU Meureubo dinyatakan reliabel dan disimpulkan bahwa kuesioner Persepsi dan harapan pelanggan SPBU Meureubo yang digunakan adalah reliabel dalam arti dapat dipercaya kebenaran datanya.

4.4. Gap (Kesenjangan) Persepsi dan Harapan

4.4.1. Pengolahan Data Persepsi dan Harapan

Pengolahan data kuesioner pada bagian ini bertujuan untuk mengetahui tingkat penilaian pelanggan SPBU Pasti Pas Meureubo Kabupaten Aceh Barat. Penilaian tingkat pelayanan ini diperoleh berdasarkan pada hasil kuesioner tertutup. Untuk mendapatkan tujuan ini maka sebagai langkah pertama adalah melakukan perhitungan total nilai pelayanan setiap variabel kebutuhan dan dilanjutkan dengan perhitungan nilai mean dan modus untuk setiap variabel kebutuhan tersebut. Nilai mean dan modus inilah yang menggambarkan tingkat pelayanan SPBU Pasti Pas Meureubo Kabupaten Aceh Barat terhadap pelanggannya.

Nilai skala Likert untuk tingkat pelayanan tersebut adalah sebagai berikut :

SS	= Sangat Setuju	= 5
S	= Setuju	= 4
KS	= Kurang Setuju	= 3
TS	= Tidak Setuju	= 2
STS	= Sangat Tidak Setuju	= 1

Maka total nilai pelayanan untuk variabel 1 adalah :

$$\text{Total nilai pelayanan} = \text{responden SB} \times (\text{nilai SB}) + \text{responden B} \times (\text{nilai B}) + \text{responden CB} \times (\text{nilai CB}) + \text{responden KB} \times (\text{nilai KB}) + \text{responden TB} \times (\text{nilai TB})$$

Hasil perhitungan total nilai pelayanan dari setiap variabel pelayanan dapat dilihat pada Tabel 3.9.

4.4.2. Analisis Skor Index Responden

Analisis ini dilakukan untuk mendapatkan gambaran deskriptif mengenai responden penelitian ini, khususnya variabel-variabel penelitian yang digunakan. Dalam penelitian ini, kuesioner yang dibagikan menggunakan skala Likert. Maka perhitungan indeks jawaban responden dilakukan dengan rumus sebagai berikut :

$$\text{Nilai Indeks} = ((F1x1) + (F2x2) + (F3x3) + (F4x4) + (F5x5)) / 5$$

Dimana : F1 adalah frekuensi jawaban responden yang menjawab 1. F2 adalah frekuensi jawaban responden yang menjawab 2. F3 adalah frekuensi jawaban responden yang menjawab 3. Dan seterusnya hingga F5 untuk menjawab 5 skor yang digunakan dalam kuesioner penelitian ini.

Pada kuesioner penelitian ini, angka jawaban responden tidak dimulai dari angka 0, melainkan dari angka 1 hingga 5. Oleh karena itu angka indeks yang dihasilkan akan dimulai dari angka 20 hingga 100 dengan rentang 80. Dalam penelitian ini digunakan kriteria 3 kotak (three box method), maka rentang sebesar 80 akan dibagi 3 dan menghasilkan rentang sebesar 26,67. Rentang tersebut akan digunakan sebagai dasar untuk menentukan indeks persepsi konsumen terhadap variabel-variabel yang digunakan dalam penelitian ini (Ferdinand, 2006:292), yaitu sebagai berikut :

$$73,36 - 100,00 = \text{Tinggi}$$

$$46,68 - 73,35 = \text{Sedang}$$

$$20,00 - 46,67 = \text{Rendah}$$

a. Nilai persepsi dari setiap variable pelayanan

Tabel 3.9. Total Nilai Persepsi SPBU Pasti Pas Meureubo

No	Variabel	SS	S	KS	TS	STS	Jmlh	Indeks	Kriteria
1	Tangibel 1	14	72	7	4	0	387	77,4	Tinggi
2	Tangibel 2	46	41	9	1	0	423	84,6	Tinggi

3	Reliability 1	43	45	8	1	0	421	84,2	Tinggi
4	Reliability 2	37	47	11	2	0	410	82	Tinggi
5	Responsiveness 1	24	50	20	2	1	371	74,2	Tinggi
6	Responsiveness 2	29	59	8	1	0	407	81,4	Tinggi
7	Responsiveness 3	30	54	10	3	0	402	80,4	Tinggi
8	Assurance 1	30	41	24	1	1	389	77,8	Tinggi
9	Assurance 1	48	41	8	0	0	428	85,6	Tinggi
10	Assurance 1	22	65	9	0	1	398	79,6	Tinggi
11	Emphaty 1	15	68	13	1	0	388	77,6	Tinggi
12	Emphaty 1	22	70	4	1	0	404	80,8	Tinggi

Sumber: Hasil Pengolahan Data Kuesioner

Berdasarkan dari data table di atas, dapat kita lihat bahwa nilai indeks dari total nilai persepsi setiap variable pelayanan mendapat nilai indeks yang besar dengan kata lain kriteria yang didapat pada tiap butir variabel dengan kriteria tinggi. Untuk indeks tertinggi pada variable Assurance dengan pertanyaan Kesopanan dan kemampuan operator ketika memberikan pelayanan didapat indeks sebesar 85,6.

b. Nilai harapan dari setiap variable pelayanan

Tabel 3.10. Total Nilai Harapan SPBU Pasti Pas Meureubo

No	Variabel	SS	S	KS	TS	STS	Jmlh	Indeks	Kriteria
1	Tangibel 1	66	23	6	2	0	444	88,8	Tinggi
2	Tangibel 2	48	42	7	0	0	429	85,8	Tinggi
3	Reliability 1	44	45	7	1	0	423	84,6	Tinggi
4	Reliability 2	46	44	7	0	0	427	85,4	Tinggi
5	Responsiveness 1	14	55	28	0	0	374	74,2	Tinggi
6	Responsiveness 2	31	58	7	1	0	410	82	Tinggi
7	Responsiveness 3	28	53	14	2	0	398	79,6	Tinggi
8	Assurance 1	25	40	30	2	0	379	75,8	Tinggi
9	Assurance 2	37	47	11	2	0	410	82	Tinggi
10	Assurance 3	15	68	12	2	0	387	77,4	Tinggi
11	Emphaty 1	12	68	17	0	0	393	78,6	Tinggi

12	Emphaty 2	12	61	21	3	0	373	74,6	Tinggi
----	-----------	----	----	----	---	---	-----	------	--------

Sumber: Hasil Pengolahan Data

Berdasarkan dari data table di atas, dapat kita lihat bahwa nilai indeks dari total nilai persepsi setiap variable pelayanan mendapat nilai indeks yang besar dengan kata lain kriteria yang didapat pada tiap butir variabel dengan kriteria tinggi. Untuk indeks tertinggi pada variable Tangible dengan pertanyaan saya merasa puas kebersihan toilet dapat digunakan dengan nyaman oleh pelanggan didapat indeks sebesar 88,8.

4.4.2. Gap Tingkat Kepuasan dan Harapan pelanggan

Dari hasil pengolahan data kuesioner pelanggan SPBU untuk tingkat pelayanan dan tingkat kepentingan pelanggan SPBU terhadap pelayanan SPBU Pasti Pas Meureubo Kabupaten Aceh Barat diperoleh gambaran adanya *gap* antara tingkat pelayanan dan tingkat kepuasan pelanggan SPBU di SPBU Pasti Pas Meureubo Kabupaten Aceh Barat. *Gap* ini menunjukkan bahwa pelayanan SPBU Pasti Pas Meureubo Kabupaten Aceh Barat pada suatu variabel tidak sesuai dengan harapan pelanggan SPBU. Untuk mengetahui *gap* ini, digunakan nilai rata-rata dari tingkat kepentingan dan tingkat pelayanan dari setiap variabel kebutuhan tersebut.

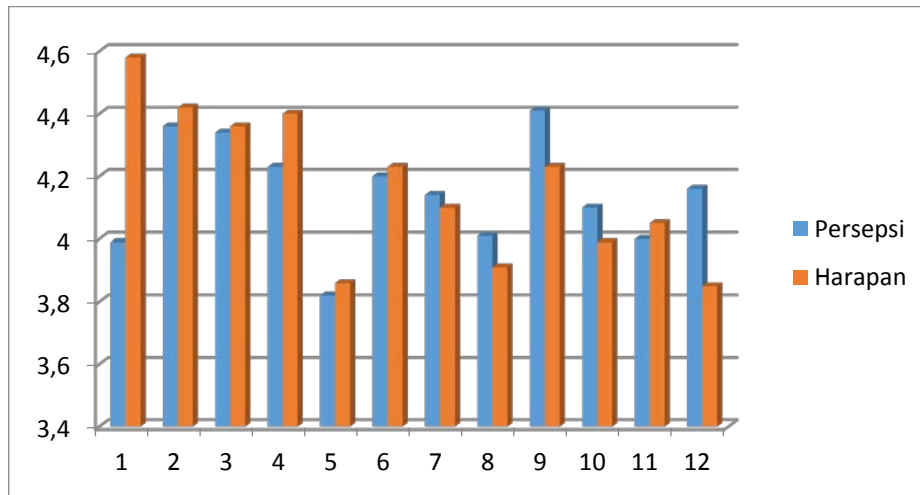
Untuk variabel 1, nilai *gap*-nya sebesar : $Gap\ 1 = \text{rata-rata nilai persepsi } 1 - \text{rata-rata nilai harapan } 1$, nilai *gap* untuk variabel 1 adalah sebesar -0,59. Nilai-nilai untuk setiap variabel dapat dilihat pada Tabel 3.11.

Tabel 3.11. Nilai *Gap* Tingkat Pelayanan dan Tingkat Kepentingan

No	Variabel	Mean Persepsi	Mean Harapan	Gap
1	Tangibel 1	3.99	4.58	-0.61
2	Tangibel 2	4.36	4.42	-0.06
3	Reliability 1	4.34	4.36	-0.02
4	Reliability 2	4.23	4,40	-0.17
5	Responsiveness 1	3.82	3.86	-0.04
6	Responsiveness 2	4.20	4.23	-0.03
7	Responsiveness 3	4.14	4.10	0.04
8	Assurance 1	4.01	3.91	0.01
9	Assurance 2	4.41	4.23	0,18
10	Assurance 3	4.10	3.99	0.11
11	Emphaty 1	4.00	4.05	-0.05

Sumber: Hasil Pengolahan Data

Sedangkan perbedaan (gap) yang terjadi antara nilai persepsi dan harapan dapat dilihat pada gambar grafik dibawa ini :



Gambar 3.4. Kesenjangan (Gap) antara Persepsi dan Harapan pelanggan

3.5. Analisis Statistik

3.5.1. Regresi Linier Berganda

Analisis regresi linier berganda digunakan dalam penelitian ini dengan tujuan untuk membuktikan hipotesis mengenai pengaruh variabel dimensi-dimensi kualitas pelayanan secara parsial maupun secara bersama-sama terhadap kepuasan konsumen. Perhitungan statistik dalam analisis regresi linier berganda yang digunakan dalam penelitian ini adalah dengan menggunakan bantuan program komputer SPSS for Windows versi 17.0. Hasil pengolahan data dengan menggunakan program SPSS selengkapnya ada pada lampiran dan selanjutnya dijelaskan pada Tabel 3.12 berikut ini :

Tabel 3.12. Coefficients^a

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.	Correlations		
	B	Std. Error	Beta			Zero-order	Partial	Part
1 (Constant)	1.742	2.942		.592	.555			
Tangible	.475	.300	.100	1.580	.118	.602	.163	.077

Reliability	1.984	.225	.504	8.831	.000	.751	.679	.429
Responsive	.926	.184	.276	5.023	.000	.544	.466	.244
Assurance	.704	.220	.198	3.195	.002	.624	.318	.155
Emphaty	.864	.267	.171	3.230	.002	.429	.321	.157

a. Dependent Variable: Harapan

Model persamaan regresi yang dapat dituliskan dari hasil tersebut dalam bentuk persamaan regresi sebagai berikut :

$$Y = 1,742 + 0,475 X1 + 1,984 X2 + 0,926 X3 + 0,704 X4 + 0,864 X5$$

Persamaan regresi tersebut dapat dijelaskan sebagai berikut :

- Koefisien regresi variabel bukti fisik (*tangible*) mempunyai arah positif dalam pengaruhnya terhadap kepuasan konsumen.
- Koefisien regresi variabel keadaan (*reliability*) mempunyai arah positif dalam pengaruhnya terhadap kepuasan konsumen.
- Koefisien regresi variabel daya tanggap (*responsiveness*) mempunyai arah positif dalam pengaruhnya terhadap kepuasan konsumen.
- Koefisien regresi variabel jaminan (*assurance*) mempunyai arah positif dalam pengaruhnya terhadap kepuasan konsumen.
- Koefisien regresi variabel kepedulian (*emphaty*) mempunyai arah positif dalam pengaruhnya terhadap kepuasan konsumen .

Dari hasil koefisien regresi berganda yang telah dijelaskan pada uraian diatas selanjutnya akan dilakukan pengujian hipotesis yang dilakukan secara parsial maupun simultan.

4. KESIMPULAN

- Variabel kebutuhan di nilai sangat penting oleh pelanggan SPBU Pasti Pas Meureubo Kabupaten Aceh Barat yang diperoleh dari hasil penyebaran kuesioner terdiri dari 5 variabel yakni variabel *tangibles*, *reliability*, *responsiveness*, *Assurance*, *empathy*.
- Pelayanan di SPBU Pasti Pas Meureubo Kabupaten Aceh Barat sudah memuaskan pelanggannya karena hampir semua variabel kebutuhan yang dinilai memiliki nilai yang bagus.
- Berdasarkan uji r_{xy} terhadap data menunjukkan bahwa “Ada pengaruh kualitas pelayanan terhadap kepuasan pelanggan pada SPBU Pasti Pas Meureubo Kabupaten Aceh Barat”. Pernyataan tersebut diutarakan karena melihat hasil dari r hitung lebih besar dari pada r tabel dan pengaruh kualitas pelayanan terhadap kepuasan pelanggan pada SPBU Pasti Pas Meureubo Kabupaten Aceh Barat berada pada kategori sedang. Dengan demikian hipotesis awal yang artinya terdapat pengaruh antara kualitas pelayanan dengan kepuasan pelanggan.

DAFTAR PUSTAKA

Tjiptono, F., (1997), **Total Service Quality**, Yogyakarta: Andi Offset.

Stematis, D.H, (1996), **Total Quality Service, Principles, Practices, and**

Implementation, Delray Beach: St Lucie Press.

- Supranto, J.1992. Pengukuran Tingkat kepuasan Pelanggan.Jakarta : Rineka Cipta.
- Supranto, J.1997. Metode Riset Aplikasinya dalam Pemasaran” Jakarta : Rineka Cipta.
- Yamit, Zulian.2001. *Manajemen Kualitas Produk & Jasa*. Yogyakarta : Ekonesia.
- Ginting, Rosnani. 2010. *Perancangan Produk*. Yogyakarta: Graha Ilmu.
- Sheila, S. 2003. *Pemetaan dan Evaluasi Kepuasan Konsumen menggunakan Metode Kano berdasarkan Metode Servqual dalam Upaya Mendukung Kualitas Produksi di PT. X*.
- Parasuraman, A, Berry,LL., Zeithamil, VA., dan Berry, Leonard L, 1988, ”Servqual : A Multiple-Item Scale for Measuring Consumer Perceptions of Service Quality“, **Journal of Retailing**, Vol. 64, No. 1
- Agus Maulana, 2007, Sistem Pengendalian Manajemen. Edisi kelima Jakarta. Penerbit Erlangga.
- Muhtosim, Arief. 2006 . Pemasaran Jasa dan Kualitas Pelayanan. Malang :
Bayumedia
- Septa, Mayang. 2013. Analisis Pengaruh Kualitas Pelayanan dan Fasilitas Terhadap Kepuasan Pelanggan, Jepara
- Karsono. 2006. Pengaruh Pelayanan Terhadap Loyalitas Anggota Dengan Kepuasan Pelanggan Sebagai Variabel Pemediasi,
- Pratiwi, Esty Wahyu. 2013. Pengaruh Kualitas Pelayanan SPBU Pasti Pas Terhadap Kepuasan Konsumen Di Kota Malang, Malang.
- Ratminto, 2005. Manajemen Pelayanan. Yogyakarta : Penerbit Pustaka Pelajar.
- Sarwono. 2006. Metode Penelitian Kuantitatif dan Kualitatif. Yogyakarta :Graha Ilmu.
2005. Prinsip-prinsip Total Quality Service. Yogyakarta: Andi.
- Asep M.Ramdan. 2008 Oktober 22. “Hubungan Kualitas Jasa dan kepuasan Konsumen”. (<http://asep-m-ramdan.blogspot.com>).
- Aviliani, R dan Wilfridus, L. 1997. “Membangun Kepuasan Pelanggan Melalui Kualitas Pelayanan”. Usahawan, No.5
- Singgih Santosa. 2004. SPSS Versi 10 Mengolah Data Statistik Secara Profesional. Jakarta: PT. Gramedia